



## OFFRE DE STAGE Commercial

Le Groupe DISTRIBORG est aujourd'hui le **premier groupe agroalimentaire spécialisé dans l'alimentation biologique** en France (CA 2010: 235 M€ - effectif : 560 collaborateurs) et se trouve à la tête d'un riche portefeuille de marques avec BJORG, GAYELORD HAUSER, VIVIS, YUNNAN TUOCHA en GMS et avec les marques BONNETERRE, EVERNAT, EPHYNEA en magasins spécialisés.

**Leader sur son marché**, Distriborg développe de nombreuses innovations tout au long de l'année.

Le service commercial du Groupe DISTRIBORG souhaite dès aujourd'hui accueillir des commerciaux qui seront encadrés chacun(e) par un responsable de région, et participeront à l'application de la stratégie commerciale société.

### PERIODE DU STAGE :

---

**6 mois minimum à temps plein, à partir de janvier 2012**

### MISSIONS PRINCIPALES :

---

Sous la responsabilité d'un responsable de région:

- En charge d'un portefeuille de clients Supermarchés :
  - Développer la présence de nos gammes par du référencement.
  - Vente d'opérations promotionnelles.
  - Mise en place de la politique merchandising : meubles additionnels, implantations
  - Suivi commercial des clients.
- Dans certains Hypermarchés : présenter, vendre et implanter nos nouvelles gammes
- Remontée d'informations et veille concurrence
- Participation à la vie de la région et aux réunions régionales

### MOYENS:

---

- Formation aux marchés et aux produits, techniques de vente et merchandising.
- Outils de vente
- Voiture

### MISSION BASEE EN:

---

Ile de France

### PROFIL RECHERCHE :

---

Étudiant (e) Bac +4 / +5 du type Ecole de commerce

#### Compétences nécessaires :

- Rigueur, organisation
- Ambition et agressivité commerciale
- Ouverture d'esprit
- Capacité d'adaptation
- Empathie
- Bon contact relationnel

Si vous vous reconnaissez dans ce profil, nous vous remercions d'adresser votre candidature ainsi que vos périodes de stage à: [recrutement@distriborg.com](mailto:recrutement@distriborg.com) sous la référence : **St.RS-01-12**